



Haemme nyt

MYYNTEINEUVOTTELIJAA

moottoripyöräosaston kenttämyyntitiimiin

Päätoimenkuva:

Työskentelet osana mopo- ja moottoripyörämyyntitiimiä, vastaten Aprilia, Derbi, Gilera, Honda, Moto Guzzi, Niu, Vespa, Piaggio ja Zero -ajoneuvojen myynnistä kauppiaaverkostollemme, sekä verkoston jatkuvasta kehittämisestä. Myyntialueenasi on koko Etelä-Suomi, Länsi-Suomi ja Pohjois-Suomi. Osana markkinointiorganisaatiotamme osallistut kattomarkkinoinnin tilaisuuksiimme, sekä maahantuojan edustajana jälleenmyyjien koeajopäiviin. Olet myös tuotepäällikön tukena myynnin ja hankintojen suunnittelussa.

Mitä odotamme sinulta:

Tehtävässä onnistuminen edellyttää sinulta aitoa kiinnostusta tuotteitamme kohtaan, oma-aloitteisuutta, hyviä tie-

toteknisiä valmiuksia käyttää myynnin järjestelmiä, sekä kykyä työskennellä tehokkaasti myös paineen alla. Olet myyntihenkilinen ja osaat esiintyä isomallekin kuulijakunnalle, sekä omaat hyvät neuvottelutaidot. Kausiluonteinen työ vaatii sinulta joustavuutta. Toimipisteesi sijaitsee Vantaan Tuupakassa, mutta todellisuudessa matkustat säännöllisesti ympäri Suomea tapaamassa asiakkaita myynnin merkeissä.

Toivomme sinulta:

- myyntihenkisyyttä
- keskittymiskykyä ja tarkkuutta
- kokemusta teknisten tuotteiden myyntityöstä
- soveltuvaa kaupallisen tai teknisen alan koulutusta
- sujuvia atk-perustaitoja (Windows Office -ohjelmien perushallinta,

myyntijärjestelmät)

- hyviä vuorovaikutustaitoja, neuvottelu- ja paineensietokykyä
- ymmärrystä tehdas-tukku-jälleenmyyjä-toimintoketjusta
- sujuvaa suomen ja englannin kielen suullista sekä kirjallista taitoa, ruotsin kielen suullinen ja kirjallinen taito katsotaan vahvaksi eduksi
- aiempi kokemus myynti ja markkinointitöistä, sekä jakelukanavan kehittämisestä kivijalkaliikkeisiin, marketteihin että nykyaikaisiin online-kanaviin katsotaan eduksi

Tarjoamme sinulle:

Mielenkiintoisen työpaikan alansa johdattavassa, 114-vuotiaassa konsernissa. Pääset työskentelemään huippubrändien parissa ja kokemaan vauhdikkaan alan sekä seksikkäiden tuotteiden

maailman. Tarjoamme sinulle tarvittavat, nykyaikaiset työkalut sisältäen työsuhteauton. Tueksesi saat dynaamisen ja motivoituneen tiimin, joka jakaa kanssasi yrityksen arvot: Laadukkuus, Vastuullisuus, Luotettavuus sekä Yhteistyö.

Kiinnostuitko?

Laita hakemukset ansioluettelolleen sekä palkkatoivomuksineen 15.3. mennessä osoitteeseen antti.rapo@brandt.fi tai Oy Brandt Ab / Antti Rapo, Tuupakantie 7B, 01740 Vantaa.

Lisätietoja tehtävästä antaa toimitusjohtaja Antti Rapo sähköpostitse (antti.rapo@brandt.fi) tai puhelimitse tiistaisin klo 12-13 numerosta 040 159 2456.